

TERMINOS TECNICOS DE ECONOMIA CONTEMPORANEA



«Estudios de DERECHO»

NOTA: En vista de que sobre ECONOMIA CLASICA o TEORIA DEL VALOR, existe una vasta terminología, más o menos conocida y de las múltiples dificultades que tiene que vencer el principiante en ECONOMIA CONTEMPORANEA, he querido recoger las expresiones más importantes y de uso más frecuente.

Debe observarse que algunos términos todavía están imprecisos o no íntegramente aceptados, pero la autoridad de quienes los usan, cuya lista se encuentra al final, confiere especial valor a los diferentes conceptos.

AXIOMA DE KUZNETS:

Significa que la suma pagada por todo lo que se produce para su venta es igual a la suma de todos los ingresos de las personas. Son dos caras de una misma moneda. Lo que se paga por la Producción tiene que ser igual al ingreso de aquellos que participan de modo directo o indirecto en el proceso productivo. Estamos capacitados para comprar lo que la nación produce pero no más, por enorme que sea la cantidad de medio circulante poseída por la colectividad.

El Dr. Simón Kuznets es uno de los economistas contemporáneos que más han contribuido al estudio del Ingreso Nacional. Es Profesor universitario en los Estados Unidos y asesor del National Bureau of Economic Research (Oficina de Investigaciones Económicas) Institución Privada de U.S.A., a la cual se debe mucho del material y estimaciones económicas modernas.

ASIGNACION PARA CONSUMO DE CAPITAL:

En las Cuentas de la Nación, es un renglón genérico que comprende: Depreciación, daños accidentales al capital fijo y gastos de capital cargados a gastos generales. Al deducir esta asignación al Producto Nacional Bruto, se tiene el Producto Nacional Neto. Estos renglones tienen significado distinto, pero en común tratan de medir varios aspectos del con-

sumo de capital usado en la Producción. Su cuantificación es muy compleja, como se verá en Depreciación.

ALTOS Y BAJOS NIVELES DE INGRESOS:

Se entiende por tal, los extremos de la escala en los ingresos. Ej. En Colombia en 1947 por lo menos 350 personas recibieron más de 100.000.00 pesos al año en ingresos, es la escala más alta. Cuando hay pérdidas comerciales y quiebras existen ingresos negativos, aunque no son muy comunes. Sin embargo, las escalas más usadas están entre \$ 500 y 5.000.00 alto y bajo, respectivamente. En Colombia el 90% de los rentados de nivel bajo recibieron en 1947 rentas inferiores al promedio de \$ 1.073, mientras que un 2.5% recibieron rentas medias diez veces por encima del promedio del país en general. Este problema de los niveles de la renta tiene hondas implicaciones en Economía.

AHORROS PERSONALES:

Son las sumas que los individuos depositan generalmente en las Cajas de Ahorro o en las secciones respectivas de los Bancos. Así ha de entenderse la suma de 15.5 millones que figura en los cuadros de Currie. Estos ahorros apenas son parte de la inversión anual de cada país. En Colombia fue de \$ 612.2 millones en el mismo año en que los personales sumaban la cifra vista. El ahorro personal, en Economía Contemporánea, tiene muy poca significación frente a la inversión que iguala al ahorro social, cosa bien distinta.

BIENES MATERIALES Y SERVICIOS INMATERIALES:

Las cosas que producen los productores y consumen los consumidores son Bienes materiales y servicios inmateriales. Una gran parte de la producción consiste en bienes materiales. Para Adam Smith y otros economistas clásicos, no debía incluirse en la definición de producción los servicios directos, pues éstos a diferencia de los otros bienes, no requieren tiempo para el consumo, se producen y consumen simultáneamente, no tienen proceso, así la mayoría de los servicios. La producción de servicios, como elemento económico, es importantísima en la Economía Contemporánea, aunque su medición sigue siendo problema difícil.

BIENES DE CONSUMO Y BIENES DE PRODUCCION:

El proceso productivo obedece a etapas, todas ellas usan o culminan en bienes, genéricamente. A los bienes de las etapas preliminares se les llama de Producción y a los que satisfacen las necesidades del consumidor directamente, Bienes de Consumo. En general, todas las maquinarias y materia prima para la fabricación de telas serán bienes de producción y las telas, el producto terminado, bienes de consumo. No ha habido economista que describa el proceso histórico e íntegro de las etapas preliminares a la producción total moderna.

BIENES DE USO UNICO Y BIENES DE USO DURABLE:

Bienes de consumo de uso único son los comestibles en general, que se usan y consumen en un acto único. También tabaco, combustible,

papel de escribir etc. De consumo durable, vestidos, radios, bicicletas, automóviles, pues se pueden seguir usando por períodos más o menos largos. Distíngase entre Bienes durables y bienes perecederos, que usan los economistas, y la clasificación que se acaba de dar. Los bienes de uso durable son necesariamente durables, pero no todos los de uso único son necesariamente perecederos. El algodón es bien durable, se le puede almacenar, pero es de uso único. Los de uso único generalmente se compran día a día, semana a semana. El problema de la Producción y de la Economía y sus desequilibrios, está más ligado al producido y demanda irregular de los bienes de uso durable. También los bienes de Producción son de uso único y uso durable. Los de uso único son las materias primas y los semi-elaborados aunque en otra etapa. Los bienes de uso durable en los de producción, son generalmente los que conocemos con el nombre de capital social. Instrumentos durables de la producción, herramientas, equipo etc. La estabilidad de la Economía se debe en parte a la de la producción de bienes de uso durable, más de producción que de Consumo y problemas como el desempleo y la miseria, tienen mucho que ver con el concepto.

BIENES DE CAPITAL:

El capital se compone de los bienes que existen en un momento dado y que pueden ser usados para satisfacer necesidades de un período posterior. Algunos son bienes de consumo y otros de Producción que cooperan con la mano de obra, para la producción de nuevos bienes y servicios. Al capital como factor de producción le interesan especialmente los bienes de producción.

BIENES DE CONSUMO DURABLE. SEMIDURABLES Y PERECEDEROS:

También se acostumbra reunir los dos últimos y decir sólo duraderos, y perecederos, es más frecuente, Durables, automóviles, llantas, accesorios, mobiliario. No durables alimentos, vestuarios etc. El criterio para distinguirlos quedó explicado al hablar de bienes de uso único y de uso durable.

BALANZA DE PAGOS EN CUENTA DE INGRESOS:

Al introducir las relaciones internacionales a las ecuaciones fundamentales de las cuentas de la Nación, hay que tener en cuenta que...

CONSUMO DE IMPORTACIONES

más EXPORTACIONES DE PRODUCTOS DEL PAIS
INVERSION NETA DE más
BIENES IMPORTADOS INGRESO NETO PROCEDENTE DE ACTIVOS
EN EL EXTERIOR.

AHORROS PRESTADOS AL EXTERIOR

Esta ecuación se llama BALANZA DE PAGOS EN CUENTA DE INGRESO.

BALANZA DE PAGOS PROPIAMENTE DICHA:

La anterior es una relación para país acreedor, cuyos préstamos al exterior son sucesivos. La de pagos propiamente dicha es una situación completa de nación acreedora o deudora, pero sin implicaciones para el cómputo del Ingreso Nacional pues cuando se pide prestado al exterior, no se aumenta el ingreso, hablando en términos económicos propios. Es una nueva situación de disminución del capital nacional o de aumento del mismo, en el caso de nación acreedora.

BALANZA FAVORABLE Y ADVERSA: FUERTE Y DEBIL:

En cierto sentido es fortaleza o debilidad del tipo de cambio y en este sentido, sus consecuencias son monetarias. En otro sentido, es el impacto de transacciones internacionales, sobre la acumulación de capital de una nación en un lapso determinado. En el sentido primero una balanza de pagos favorable o fuerte, si hay la condición de préstamos bancarios, como factor nivelador de las cuentas o si existe corriente de oro hacia el país. Será débil, si los préstamos bancarios vienen al país o si éste exporta oro. En otro sentido, favorable o adversa, dice relación a la balanza de pagos en cuenta de ingresos y es favorable, si el país incrementa activos netos en el exterior, lo contrario sería balanza adversa y esto es posible sólo cuando se exporta más que se importa en general. De suerte que la mayoría de este raciocinio, de nuevo se resuelve con las viejas denominaciones de favorable o adversa, en relación superávit de exportación sobre importación. Lo único que aquí tiene especial interés es la balanza en cuenta de ingresos.

CAMBIOS ESTRUCTURALES:

Entendemos por tal, el tránsito en una Economía de una situación elemental o desfavorable a una superior. La Concentración de la Industria puede ser ejemplo de cambio estructural. La racionalización del trabajo urbano, o su tránsito y mejor distribución entre el campo y la ciudad, agricultura e industria, serían otros ejemplos.

CAPITAL:

La Economía contemporánea usa la palabra CAPITAL, en vez de EQUIPO INICIAL. No faltan algunos economistas que confunden riqueza y capital (riqueza es abundancia de toda clase de bienes económicos. Capital social son instrumentos de la producción). En vez de EQUIPO NUEVO usan INVERSION o formación de Capital. Así ha de entenderse el capítulo de Currie.

CAMBIOS DE POBLACION:

Se conoce por tal el incremento o disminución de la población, el cual es natural o artificial (migración).

CAPITAL, TRABAJO E INVENTARIOS:

Se conoce con el nombre de Capital de trabajo, los bienes de uso simple en poder de los productores en un momento dado, es lo mismo que otros acostumbran designar CAPITAL CIRCULANTE. Aparentemente di-

fieren el concepto contable y el económico, pero en el fondo y previa la cancelación de ciertas transacciones, cuando no se mira una industria sino toda la actividad económica, coinciden. Los bienes en proceso de producción, muchos que superan varias etapas del proceso. Materiales que esperan ser empleados y están almacenados, todo lo cual se conoce con el nombre de INVENTARIOS. El capital de trabajo y la política de inventarios, suponen completos conocimientos sobre los mercados.

CAPITAL NACIONAL:

La estimación de este renglón es importantísima para una Nación. Hay muchos métodos que inclusive incluyen inventarios. Es en mi concepto el inventario de los Instrumentos durables de la producción y la manera más racional de computarlo es por actividades. Agrícola, Ganadera, minera, Construcciones, Industria, etc. Este cómputo lo hicimos en 1945 y esperamos perfeccionarlo próximamente.

CAPITAL ECONOMICO Y CAPITAL MERCANTIL:

El Capital económico es problema de la Economía contemporánea y toma la nación como un todo. El Capital Mercantil se refiere a la Empresa privada, en donde no existen cancelaciones, hay valores nominales, títulos, acciones y valores reales. En el Capital Económico sólo existen valores reales.

CANCELACIONES DE TRANSACCIONES ENTRE EMPRESAS:

Fenómeno importantísimo de la Economía Contemporánea. Comprenderlo es avanzar mucho en ella. Un juego de elemental contabilidad lleva a la conclusión de que tomando la Compañía y los accionistas en conjunto, los derechos representados por títulos, acciones y bonos, se cancelan entre sí, dando las sumas de los bienes reales del grupo respectivo. Sencillamente en la contabilidad de la Nación en conjunto no existen pasivos propiamente dichos, como en las cuentas individuales, sino bienes reales de capital. No es posible contar los bienes de una Empresa y los títulos que los accionistas posean de la misma, pues éstos sólo son representativos de físicos. En esencia una Nación no puede tener más que activo, así se le tengan que hacer deducciones para hallarlo.

COSTO DE LOS FACTORES Y COSTO DEL MERCADO:

El valor del Producto Nacional al Costo de los Factores, significa lo que se paga para dicha producción a los factores fundamentales que son: SUELDOS Y SALARIOS MAS UTILIDADES. Este es el costo más importante. El costo al precio del Mercado, es lo que se paga por la producción INCLUYENDO LOS IMPUESTOS INDIRECTOS, principalmente. Valor al costo del mercado es el usado en la corrección del Ingreso Nominal a real, pues con impuestos indirectos, paga el consumidor sus productos.

CLASIFICACION DE LAS SOCIEDADES:

Para fines de Economía contemporánea tenemos la sociedad colectiva, en donde las retribuciones al capital y al trabajo, no se distinguen

fácilmente. A esta y a las en Comandita se les llama en los pueblos sajones «partnership» y las Sociedades Anónimas, Corporation, en donde las retribuciones al capital y al trabajo se distinguen con claridad. Existen otros tipos intermedios o híbridos, Comandita y Responsabilidad Limitada, que presentan sus problemas en relación con retribuciones vistas. Esta clasificación nada tiene que ver con la jurídica, que distingue las sociedades especialmente por la Responsabilidad, Cesabilidad y Administración. Sin embargo, sigue el marco general de Sociedades de Personas y de Capital, y tipos intermedios.

CIFRAS RESIDUALES:

A falta de estadísticas sobre algunos rubros, se llega a ellas por deducción. Ej. Currie llegó a los gastos del consumo en Colombia por residuo todas las otras clases de gastos, para los cuales había cifras, deduciéndolos del producto nacional bruto (gastos de gobierno, gastos en bienes y servicios, formación bruta de capital y exportaciones netas). Es un método indirecto para llegar a una estimación.

COSTO DE SUBSTITUCION:

-----**(Prime cot) Equivale al costo de los factores, (sueldos y salarios más utilidades)** esto más el costo insumido.

COSTO INSUMIDO:

(User cot). Las materias compradas a otros empresarios y empleadas en el proceso productivo y el desgaste sufrido por el equipo de capital.

COSTO DE SUBSTITUCION:

En el Capital se observa precio de Oferta y precio de Mercado. El precio de oferta, muy importante en las tesis de Keynes, es el **COSTO DE SUBSTITUCION**, que es la cantidad suficiente para atraer a un empresario a producir unidad adicional de dicho capital.

CURVA DE CRECIMIENTO INDUSTRIAL:

Es la tendencia de toda grande industria durante un período más o menos largo a crecer, rápido en sus comienzos, lento después, muchas veces hasta lo estático. Llega la industria al límite de su posible mercado. Esto tiene mucha relación con los ciclos económicos y las nuevas técnicas como explicación de algunos.

CICLOS ECONOMICOS:

Antes conocidos con el nombre de Crisis. Son fluctuaciones de la actividad económica de un a nación. Se desenvuelven en cuatro fases, **PROSPERIDAD, CRISIS, DEPRESION Y RECUPERACION**. La crisis es apenas un momento del ciclo.

DEPRECIACION:

El Gasto de Capital en la actividad productiva tiene dos formas: 1) Desgaste progresivo del capital Fijo, que se conoce generalmente como **DEPRECIACION**, y el uso del Capital Circulante y existencia. La

medición de estos desgastes es problema muy complejo en el cómputo del ingreso Nacional. Hay estimaciones de las Empresas y estimaciones con propósitos impositivos. Para el cómputo del Ingreso Nacional es preferible la estimación particular. La teoría de la depreciación es vasta y muy discutida entre los economistas y existen varios métodos para su hallazgo. Generalmente se toman los precios del año en que el capital se usó y no los de años anteriores. Problema serio se presenta cuando por circunstancias pasajeras el capital se valoriza. En las cuentas de la Nación se ha de tener en cuenta el fenómeno y generalmente se incluye deduciéndolo, en el crecimiento de inventarios. Se deduce porque no obedece a producción del año respectivo. Atrás se vió que el rubro **ASIGNACION** para consumo de Capital comprende esa Depreciación a que nos venimos refiriendo y que generalmente es la aceptada por los diversos sistemas impositivos para permitir reservas visibles. Pero vimos que también hay daños accidentales al capital fijo, fuego, inundación, terremoto y los gastos generales. Los dos últimos, son transitorios generalmente, no se incluyen dentro de las deducciones oficiales, pero tienen mucho significado para los cómputos del producto de una nación.

DISCREPANCIA ESTADISTICA:

A partir del Producto Nacional Bruto se van haciendo deducciones para llegar a cifras comparables de la igualdad ingreso-producto. Todavía queda una diferencia, que puede obedecer a error desconocido en la obtención de las cifras, conocido con el nombre de **DISCREPANCIA ESTADISTICA**. Puede originarse en declaraciones de renta subvaluadas, pues esta es fuente muy socorrida para los cómputos del ingreso y producto. Mr. Currie llegó a las cuentas de Colombia sin Discrepancia, pero sólo por método indirecto residual.

DESOCUPACION:

Gran cantidad de mano de obra sin empleo. Se propaga a todas las industrias y viene la Crisis. Tiene impacto sobre la demanda total y se manifiesta en la miseria. Los ingresos de las personas se reducen y la industria pierde velocidad. Es problema fundamental para resolver la Economía a él se enfocan los economistas contemporáneos. En Colombia el problema no tiene mayor significación. En Estados Unidos e Inglaterra, fue especialmente dramático después de la gran Crisis de los treinta y a aún resuelto en 1938, quedó no menos de un millón sin empleo en los Estados Unidos, (había 12 millones). Este término equivale al de **DESEMPLEO**. Muchos economistas ensayan una posible explicación del fenómeno a partir de las industrias productoras de bienes de capital principalmente.

DESOCUPACION «FRICCIONAL» O «ESTACIONAL»:

Existe siempre una reserva de desocupados en toda economía. Las personas que están en proceso de cambiar de ocupación o que esperan que pase una temporada para reanudar sus labores. Ej. épocas de cosecha de café en Colombia.

DIFERENCIA DE APTITUDES. OPORTUNIDADES:

Dice relación a la capacidad personal, causa de la diferencia de salarios. Diferencias de aptitud personal, de adiestramiento y experiencia. Las oportunidades dicen relación generalmente con la facilidad para adquirir educación técnica y luego como mano de obra especializada, ocupar los lugares más importantes en la Industria. En Colombia apenas empieza el Estado a preocuparse por dar oportunidades de calificación y está concediendo becas para tal fin y en países muy avanzados.

DEFINICIONES DEL INGRESO NACIONAL:

El Dr. S. Kuznets lo define: «PRODUCTO NETO O EL RENDIMIENTO NETO DE LA ACTIVIDAD ECONOMICA DE LOS INDIVIDUOS, SOCIEDADES MERCANTILES E INSTITUCIONALES SOCIALES Y POLITICAS QUE INTEGRAN UNA NACION».—El Departamento de Comercio de los Estados Unidos: «LAS RETRIBUCIONES TOTALES DEL TRABAJO Y DE LA PROPIEDAD QUE SE ORIGINAN EN LA PRODUCCION CORRIENTE DE BIENES Y SERVICIOS, REALIZADA POR LA ECONOMIA DE LA NACION».

DIFERENCIA ENTRE PRODUCTO NACIONAL Y CAPITAL SOCIAL:

Hay puntos de semejanza, pero se diferencian. El Capital social son los bienes que existen en una economía en un momento dado y el Producto, los bienes producidos en un lapso determinado. El primero es una fotografía, el segundo una película, sólo se puede computar el final de un período, un año generalmente.

DESAPARECE EL DINERO EN LA NADA:

Para reducir el poder adquisitivo el Gobierno apela a reducir el deseo y facultad de prestar por los bancos. Entra en juego el Banco Central. Para que el dinero pagado por el Estado desaparezca automáticamente, el Banco Central tiene que vender al mismo tiempo que el Estado compra valores públicos, con superávit y el producto de la compra va al Banco Central, el cual lo congela.

DESIGUALDAD DE LOS INGRESOS:

Después de dividir el ingreso Nacional en lo que se consume y lo que se ahorra; en lo que se lleva el Estado y lo que queda como renta disponible; entre lo que se paga por servicios personales y por el uso de la propiedad, viene el problema de los altos y bajos niveles de ingreso y sus escalas, que atrás reseñamos y que tiene muy hondas implicaciones, especialmente sociales.

DEFINICION DE PRODUCCION:

En general la Economía Contemporánea, como todas las materias modernas, eluden mucho las definiciones y a lo sumo las ensayan al final de los cursos, cuando se tenga la vivencia de la materia y sus conceptos. Se define la Producción moderna como «toda actividad encaminada a la satisfacción de las necesidades de otras personas mediante el cambio».

Acción del trabajo sobre el capital para obtener el producto, dicen otros.

DISTRIBUCION DE LA RENTA PERSONAL:

Dice relación a la escala de rentas en bajas, menos de 100.00 para Colombia. Medias de 1000 a 2000 y elevadas de \$ 2000 en adelante. En Estados Unidos la escala alta empieza en los Dls. 5000.00. Esto se subdivide en urbana y rural y se divide por el número de rentados, para llegar a la renta promedio por rentado.

EMPLEO PLENO:

Equivale a la ocupación total y es el tema central de la Economía Contemporánea, debiendo enfocarse teniendo en cuenta las más amplias proyecciones. Es la ocupación total y lo más racional posible de los hombres y las máquinas y una equitativa distribución de esa producción entre los individuos. La ocupación plena o total o el empleo pleno, son ideales muy acariciados por los economistas, aunque su logro traería sus propios problemas.

ETAPAS DEL CONOCIMIENTO ECONOMICO:

La Economía contemporánea en su enfoque hacia el Ingreso Nacional y las cuentas de la Nación, estudia la Estructura Económica, que es como la Anatomía de la Economía, revela la estructura del organismo económico, dimensión, composición e interrelación de sus distintas partes. Al estudio de los procesos vivientes se le llama Fisiología Económica; en este sentido se entiende generalmente la Economía Clásica.

EQUILIBRIOS:

En la Teoría de Keynes es esencial la tesis de la insuficiencia de la Demanda Global, no así para los clásicos. Para éstos a cualquier nivel de ocupación había siempre equilibrio entre demanda y oferta globales, pues los ingresos pagados a los factores constituyen la demanda global del total producido. Siendo esencial el beneficio y su incentivo para el capitalismo, el empresario aumenta la ocupación y sube correlativamente la demanda. Así se suceden distintos puntos de equilibrio de oferta y demanda globales y así se marcha hacia el ideal clásico de la plena ocupación, salvo que el trabajo se resista por fricciones marginales. Keynes al contrario dice, haber solamente un punto de equilibrio, un único nivel de ocupación en que coinciden oferta y demanda globales. Generalmente inferior al de la plena ocupación, al cual sólo se llega excepcionalmente. Por encima de tal punto, la demanda es inferior a la oferta y la ocupación no progresa. Demanda total es esencial a la teoría. Ya vimos cómo la Ocupación está íntimamente relacionada con el nivel esperado de beneficio adicional. En este punto es donde Keynes aconseja al Estado suplir las deficiencias de la Empresa privada, para resolver, sin miras egoístas, el problema del desempleo.

ECONOMIA CLASICA:

Se le conoce también con el nombre de Teoría del Valor y es generalmente la de los fundadores de la Economía, Smith, Ricardo, Mill,

FACTORES EN LA DISTRIBUCION DEL INGRESO:

Es el estudio de lo que corresponde en la producción de un país en un período al factor TRABAJO y al FACTOR CAPITAL. El tema es muy vasto y de gran trascendencia social, aunque muy complejo, supone ausencia de prejuicios y muy compleja información estadística.

GOBIERNO:

Productividad Directa e indirecta: Es muy difícil precisar cuándo el gobierno produce directamente consumo y cuándo ayuda a la producción. Directamente sería cuando da ayuda económica para una institución. Indirectamente, cuando mantiene en buen estado las obras públicas, para mejor cumplir los propósitos económicos de la Nación. También invierte, ej. cuando construye un ferrocarril o una carretera.

INGRESO NACIONAL:

Ya lo definimos. Vamos ahora a ver algunas denominaciones. Advirtiendo que de acuerdo con Rafael Alberto Zúñiga y Urrutia Millán, traductor el primero de la Obra de Hicks y Hart que seguimos muy de cerca, que el vocabulario español en estas cuestiones, no ha logrado una aceptación general. Se usan términos del Dpto., de Comercio de los Estados Unidos, síntesis del acuerdo de técnicos ingleses, canadienses y norteamericanos.

Al Ingreso nacional se llama también RENTA NACIONAL (NATIONAL INCOME) y DIVIDENDO NACIONAL. También INGRESO SOCIAL. Ingreso es más genérico y abarca capital y trabajo. Renta dice más relación al rendimiento de la Tierra y propiedad raíz y Dividendo, al rendimiento exclusivo del Capital. Ingreso social, me parece más acertado, se usa mucho en Europa, porque descarta la exclusiva idea del Estado, que sugiere a algunos estudiantes principiantes en estas materias. En este sentido, Ingreso Nacional incluye ingreso propiamente dicho y su finalidad, consumo y ahorro y en general se refiere a las relaciones económicas (incluyendo producto) conocidas con el nombre de Contabilidad Nacional. Se dice ingreso NETO, como vimos en la definición de Kuznets, pues elimina consumo intermedio, dejando sólo valor original y valor agregado por la producción. Elimina materias primas y el valor del equipo de capital o depreciación, en general los insumidos de que hablamos. Mide los bienes y servicios terminados. Claro que se debe tener en cuenta, que al hacer el cómputo total se debe recordar que lo que es materia prima para una actividad productora, es producción terminada para otra y en este sentido se orientan las correcciones y estimaciones respectivas.

INGRESO DE LOS INDIVIDUOS E INGRESO DISPONIBLE DE LOS INDIVIDUOS:

El ingreso de los individuos también es llamado ej. por Currie RENTA PERSONAL y el Ingreso disponible, RENTA DISPONIBLE. El ingreso de los individuos es el recibido de cualquier fuente. Según el Dpto. de Comercio de U.S.A. incluye personas, instituciones sin fines de lucro, y otros fondos. Incluyen transferencias entre los mismos individuos. EL

INGRESO DISPONIBLE, es lo que queda a los individuos, después de pagar al Gobierno los impuestos directos. Este ingreso y el anterior son importantes, para determinar la Demanda total de la Economía.

INGRESO NORMAL Y REAL:

El Ingreso nacional consiste en Bienes y servicios en un año determinado, reducidos a una unidad común, el dinero. Como éste fluctúa, muchas veces este ingreso es sólo nominal. Al eliminar las perturbaciones monetarias por los métodos que veremos adelante, Números índices y Ponderaciones, se tiene el ingreso real, es decir, lo que creció o disminuyó la producción real y físicamente de un año a otro. Pueden subir los precios, sin que aumente la producción, allí ingreso nominal.

INGRESO PER-CAPITA:

Per-cápita nominal, sería dividir el ingreso monetario por el total de los habitantes. Real, sería la misma división por un ingreso corregido. Se debe tener en cuenta en este aparte, como al hablar de Nivel de vida, que muchas actividades se quedan por fuera de las estimaciones, servicios domésticos producido y consumo de la huerta casera etc. El ingreso per-cápita da resultados más científicos, dividiendo el ingreso real, por el número de familias o mucho mejor, por la población económicamente activa, para conocer el progreso económico.

INFORMACION CUANTITATIVA Y CUALITATIVA:

La segunda es generalmente la de la economía clásica o Teoría del Valor. Es importantísima para interpretar los hechos o información cuantitativa la mayor parte de la economía contemporánea.

INCENTIVOS:

Son los métodos usados por las grandes empresas para atraer personal especialmente calificado, a su servicio. Los incentivos determinan los salarios y su diferencia, eliminando las teorías de Fondo de Salarios y ley de bronce de los clásicos, como explicación de las diferencias en los salarios. Los mejores salarios son incentivos y a la vez determinan la competencia en la producción, dentro de los rendimientos marginales del capital y la capacidad de las plantas. Los incentivos dicen relación a la capacidad y habilidades del trabajador y en parte explican la desigualdad de los ingresos.

INGRESO POR PARTES DISTRIBUTIVAS:

Es la forma como se distribuye entre el Capital y el trabajo. Esto a la vez se subdivide en rubros del capital y rubros del trabajo. (V. Currie).

INFLACION PRESUPUESTAL:

Se entiende por tal el hecho del Gobierno no recaudar lo suficiente para cubrir sus gastos y apelar a salvar el déficit ensanchando el medio circulante. No todas las veces produce inflación, como generalmente se cree, pues si hay desempleo y la inyección es prudente, puede animar la actividad productora.

INVERSION:

Equivale a lo que muchos llaman equipo nuevo o Formación de Capital, en este sentido se toma también cuando se iguala inversión-ahorro dentro de las cuentas de la Nación.

INGRESO NACIONAL Y SUS RUBROS:

No obstante que hay otras clasificaciones, la que transcribo es la más universal. Comprende: RETRIBUCIONES A OBREROS Y EMPLEADOS. INGRESOS NETOS DE NEGOCIOS INDEPENDIENTES Y GENTES DE PROFESION (Agricultores, médicos, abogados, comercantes o socios) Muchas gentes reciben ingresos por concepto de ALQUILERES. Ganancias de SOCIEDADES, partes se distribuyen y partes no se distribuyen, pero ambas deben incluirse y finalmente INTERESES netos recibidos por los individuos.

INGRESO NACIONAL MEDIDO POR EL GASTO O SEA PRODUCTO NACIONAL:

Comprende los rubros: BIENES Y SERVICIOS COMPRADOS PARA LA INVERSION DENTRO DEL PAIS. INVERSION EN EL EXTERIOR Y BIENES Y SERVICIOS COMPRADOS POR EL GOBIERNO. También para este concepto existen variaciones y refinamientos.

IDEALES DE LA ECONOMIA CONTEMPORANEA:

Producción total de bienes y servicios tan elevada como sea posible, con los recursos físicos y conocimiento técnico aprovechables para la aptitud hacia el trabajo y al bienestar general. 2). La división de la producción entre los miembros de la sociedad, compatible con los niveles de justicia. 3). La cantidad de la producción debe ser apropiada a los deseos y gustos de los componentes de la sociedad. 4). Crecimiento de la producción per-cápita 5). Proscribir la guerra como medio para alcanzar fines económicos. Y por encima de todos ellos, ELEVAR EL NIVEL DE VIDA DE LOS PUEBLOS.

IGUALDAD AHORRO-INVERSION:

Tradicionalmente se ha dicho que el ahorro es exceso de ingreso sobre los gastos del consumo. CONSUMO economizado para otros. Cuando se toman en cuenta en la Economía las transacciones entre empresarios y se tienen en cuenta insumidos, restándolos, lo que resulta es inversión, que también es exceso del ingreso sobre los gastos del consumo, luego ahorro iguala inversión. El ahorro dice relación a la conducta colectiva de los empresarios individuales. A esta igualdad llega Keynes, después de hondas y sutiles exposiciones. Al término Inversión, Keynes le da su verdadero sentido, cuando lo hace significar ADICION A LOS BIENES DE CAPITAL, no simples transacciones ej. bursátiles, en las cuales sólo hay cambio que no afecta la inversión total, pues el ahorro individual en este caso equivale exactamente al desahorro de otro. La comunidad en total, sólo puede pues ahorrar, incrementando su acervo de Bines de capi-

tal. Esta igualdad abre en Economía contemporánea, amplios horizontes teóricos y prácticos.

LA PARTIDA DOBLE:

Esta comprobación es a usada en todas las Empresas e indica que todas las operaciones se anotan en ambos lados de los libros. Dinero recibido por mercancías se anota en un lado y el valor de los bienes vendidos, en el otro. Los totales cuadran en una buena contabilidad. Semejante es el proceso que se sigue en el capítulo llamado CONTABILIDAD SOCIAL o CONTABILIDAD DEL INGRESO NACIONAL.

METODOS PARA CALCULAR EL INGRESO NACIONAL:

Los métodos para cálculo del ingreso, son en general los mismos del producto por la igualdad vista, aunque algunos al producto lo designan como ingreso medido por el gasto. Método de ingreso pagado, es directo, estimando los ingresos recibidos por las diferentes clases de personas. Método del «Censo de producción» o procedimiento del Flujo de mercancías, parte de la producción y no del ingreso. Se estima la producción neta por grupos industriales etc. Método del Gasto. Se basa en los datos del comercio, especialmente en países con buen sistema estadístico. Currie no pudo realizarlo en Colombia y de allí sus estimaciones residuales. Método de las partes Distributivas, es un ingreso que combina el del trabajo y el de la propiedad, en forma de interés, ganancias y alquileres. Ingreso según la fuente del mismo, Agrícola, Ganadera, Industrial etc., este fue el método seguido por Currie para Colombia. Ingreso medido por el gasto en bienes Duraderos, semiduraderos y perecederos. Son los más importantes, aunque no se agota la materia.

MOTIVOS POR LOS CUALES SE TIENE RIQUEZA EN FORMA DE DINERO:

Medida en que determinada adición o substración al gasto incrementará o reducirá el ingreso total que fluye por el sistema económico general de una Nación. El cambio del ingreso total tiende a ser superior que el cambio del gasto que lo provocó, pues el dinero gastado por un individuo, se gasta por otro y así, por la circulación monetaria, hasta un punto en que dicho movimiento se agota, sin que la cadena de cambios sea demasiado grande. Las circunstancias explican muchas variables dentro de la teoría del Multiplicador. El concepto de Multiplicador tuvo su origen en 1931, cuando R. F. Kahn trataba de establecer relación cuantitativa entre un incremento de inversiones y el resultante incremento de ocupación. En Keynes destaca la importancia del ahorro en Economía General. La teoría clásica suponía previo ahorro para la inversión. Keynes asegura y prueba que las inversiones crean el ahorro, al hacer crecer el ingreso de la comunidad en la medida requerida a tal fin.

El Multiplicador es relación entre monto de ingresos y nivel de inversiones, se llama éste, «multiplicador de inversiones». El multiplicador de «ocupación» es relación entre la ocupación total y la acusación en industrias de inversión. Keynes llama K al multiplicador de inversiones. Di-

ce que cuando hay un incremento de inversión global, el ingreso crecerá en una cantidad que es **F** veces el incremento de inversiones. El Multiplicando es la inversión global. Ej: Propensión marginal a consumir 80, Incremento de inversiones 20, el multiplicador es 5 y el multiplicando 20 y ocupación de ingreso igualan a 100, para que se realicen los 20 de ahorro adicional. El multiplicador crece con el aumento de la Propensión Marginal a Consumir. Esta propensión es un elemento psicológico muy complejo y como tal, le resta exactitud a las previsiones. Para encontrar el Multiplicador se conoce la fórmula siguiente:

1 menos PROPENSION MARGINAL A COSUMIR.

1

Partiendo del equilibrio entre ahorro-inversión se puede seguir el camino de los ingresos que primero son progresivos y luego regresivos, hasta llegar de nuevo al equilibrio en que ahorro-inversión son iguales. Esto, supuestas las etapas keynesianas, que son a manera de estímulos en el proceso. El Multiplicador aparece como una relación entre estímulo total y la inversión original. En períodos inferiores a la plena Ocupación un incremento en las inversiones provoca un incremento más que proporcional en los ingresos. Con propensión a consumir de un medio el multiplicador sería dos y el ingreso ciento. Con 90 de propensión el multiplicador sería 10 porque,

$$\frac{1}{1 \text{ menos } 90} = \frac{1}{10} = \frac{1}{10\%} = \text{MULTIPLICADOR.}$$

El problema es vasto y complejo y apenas se pretende mínima información. En la General Theory de Keynes se encuentra muy bien explicado.

NO ECONOMICAMENTE ACTIVOS:

Se entiende por tal los ancianos, enfermos, pensionados por incapacidad, estudiantes, niños y amas de casa o mujeres que trabajan en la casa y los desocupados que buscan trabajo sin obtenerlo. No incluye los que están en períodos estacional de desempleo. El problema de las amas de casa es discutible, pues ellas realizan labores que de no hacerlas habría que remunerarlas, sin embargo, la no remuneración hace que se les coloque como no contribuyentes al proceso productivo, de acuerdo con los términos del proceso productivo y su esencia contemporánea. El mismo caso ocurre con los estudiantes, que en nuestro concepto están capitalizando, lo que en el futuro se traduce en ganancias.

NACION ACREEDORA Y DEUDORA:

Es acreedora una Nación (incluye residentes extranjeros y excluye ciudadanos no residentes) si las obligaciones a su favor son superiores

a las que tenga en contra con el exterior. Tiene más capital que el que usa para su proceso productivo doméstico. Será DEUDORA en el caso contrario, su Capital Nacional es inferior al que usa en su proceso productivo. La situación y las causas y técnicas para el tránsito de nación acreedora o deudora automática o voluntariamente y la historia de las actuales naciones acreedoras y deudoras, lo mismo que la causa de los cambios que introduce la guerra en este concepto, son importantísimos y conducen a grandes conclusiones económico-sociales. (Véase en E las Ecuaciones fundamentales de este tipo de Naciones).

NIVEL DE VIDA:

Es problema muy importante de la Economía actual, pues es su gran ideal Elevar el Nivel de vida de los pueblos. No es concepto exacto que pueda fácilmente medirse. En términos generales es un estado de «bienestar», pero este término también es conceptual y se mueve con los hombres y las épocas. Los elementos fundamentales de un nivel de vida son CONSUMO ADECUADO DE COMIDA PARA PROPOSITOS DE NUTRICION. BUENA SALUD QUE PERMITA UN SENTIDO DE BIENESTAR FISICO. VIVIENDA Y ROPA ADECUADAS. POSIBILIDADES DE EDUCACION. OPORTUNIDAD PARA ESPARCIMIENTO Y AHORRO. Podemos afirmar que equivale a las finalidades del salario «familiar» recomendado por S.S. León XIII en su Encíclica Inmortal. En este sentido, el Nivel de Vida del Colombiano es muy bajo en relación con nuestra riqueza. El nivel de vida y el bienestar de todo pueblo depende a) La productividad per-cápita. b). Distribución de la producción de bienes y servicios entre consumo e inversión c) Distribución de la renta y el consumo entre la población.

OCUPACION PLENA:

Entendemos*por tal el racional y total empleo de los factores de la producción, no es lo más frecuente en Economía, aunque es su mayor ideal, el desempleo en la mano de obra o la producción a una capacidad muy baja en las plantas, repercute en los ingresos y generalmente, cuando se generaliza, conduce a la crisis económica. A resolver el problema del desempleo y aprovechar la capacidad de las máquinas, se orienta gran parte de la técnica y pensamiento económico contemporáneo, en su lucha contra la miseria.

OPTIMO DE POBLACION:

Término muy usado en las discusiones modernas sobre población. La idea dice relación a un nivel intermedio de población entre los extremos de población abundante y escasa. Es el Nivel de Población que permitiera la producción máxima Per-cápita. El País estaría super-poblado si estuviera por encima de ese nivel y sub-poblado si lo fuera por debajo. El concepto depende del grado de técnica, de la composición de la población. En general el concepto todavía en un proceso conceptual, sin definitiva y universal aceptación.

OFERTA Y DEMANDA GLOBALES:

Ya oferta y demanda global dice relación a los ingresos y las previsiones de los Empresarios. La intersección de las curvas de Demanda global, con oferta global, son márgenes que determinan el grado de Ocupación de una Economía, pues en este punto, dice Keynes, la suma de beneficios estimados por los empresarios llega a su máximo. La Demanda Efectiva es la correspondiente a este punto de equilibrio. La demanda y Oferta Globales a plena ocupación supone total empleo de mano de obra e instrumentos de producción. Este momento es trascendental dentro del proceso económico, de allí en adelante vendría una demanda inferior a la Oferta, se acabaría el aliciente para el Empresario ya que el problema de los costos estaría por encima del pago de los factores de la Producción. Una técnica combinación de las hipótesis de una economía planificada, puede decir con algún grado de aproximación y estimar demandas y ofertas globales futuras.

OBRAS PRINCIPALES DE KEYNES Y KUZNETS:

Siendo los dos máximos representantes de la nueva manera de pensar JOHN MAYNARD KEYNES y DR. SIMON KUZNETS, es conveniente citar sus principales obras, no sin antes advertir que no se incluyen múltiples y trascendentales ensayos, para evitar hacernos interminables. KEYNES: (La mayoría en inglés, pues no todas han sido traducidas al Español). «INDIAN CURRENCY AND FINANCE» (1913). THE ECONOMIC CONSEQUENCES OF THE PEACE (1920). A TREATISE ON PROBABILITY» (1921) «A REVISION OF THE TREATY» (1922) «MONETARY REFORM» (1924) «THE ECONOMIC CONSEQUENCES OF THE STERLING PARITY» (1922) «A SHORT VIEW OF RUSSIA» (1925) «THE END OF LAISSEZ FAIRE» (1926) «LAISSEZ FAIRE AND COMMUNISM» (1926) «REFLEXIONS SUR LE FRANC ECT» (1928) «AN EXAMINATION OF THE LIBERAL PLEDGE» (1929) «A TREATISE ON MONEY» (1930) «ENSSAYS IN PERSUASION» (1932) «ESSAYS IN BIOGRAPHY» 1933) «THE MEANS TO PROSPERITY» (1933) «THE GENERAL THEORY OF EMPLOYMENT, INTEREST AND MONEY» (1936). Hay edición española. «HOW TO PAY FOR THE WAR» (1940). DE KUZNETS: «NATIONAL INCOME A SUMMARY OF FINDINGS». «NATIONAL INCOME AND HIS COMPOSITION (1919-1938) Dos volúmenes. «NATIONAL PRODUCT SINCE 1869». Esto sin contar su colaboración permanente a la publicación de varios tomos de análisis económico y los trece tomos de «STUDIES IN INCOME AND WEALTH» del NATIONAL BUREAU OF ECONOMIC RESEARCH de Nueva York, Oficina de Investigaciones Económicas que cuenta con su permanente asesoría.

PRODUCTO NACIONAL BRUTO:

Es el valor, a precios de mercado de la producción bruta de bienes y servicios producidos por la Economía de una nación, antes de deducir la Asignación para el consumo de capital. Excluye bienes producidos y utilizados dentro del sector de la Empresa privada en el período, lue-

go sólo toma en cuenta el producto acabado. Ya vimos los rubros que incluye esta GROSS NATIONAL PRODUCT. A él también se puede llegar a partir del Ingreso Nacional (National Income) agregándole impuestos indirectos al Ingreso, restándole subsidios y sumándole los tres grupos de depreciación.

PRODUCTO NACIONAL NETO:

Valor de la producción a precio del mercado, producción neta. Difiere del Ingreso en cuanto éste la mide al costo de los factores y aquél al precio de mercado. Luego al Ingreso se le suman los impuestos indirectos, se le restan los subsidios y se le suman las transferencias, para llegar al producto neto. Al abstraer el Gobierno, se tiene la igualdad Kutnesiana.

PRODUCTO POR UNIDAD DE CAPITAL: PRODUCTO POR UNIDAD DE TRABAJO:

Estos conceptos están ligados a la discusión sobre quien merece más importancia por los incrementos de la producción, Trabajo o capital. Pero es más técnico analizar en el crecimiento total la importancia de estos dos factores, sin parar mientes en la contribución o la retribución de ingresos, en justicia. La producción por unidad de trabajo dice relación generalmente a la eficiencia combinada de éste y los equipos que usa. La producción por unidad de capital, se refiere generalmente al rendimiento en relación al costo del equipo viejo y el adicional para el incremento de la misma. El incremento de la productividad por unidad de trabajo, no siempre corre paralelo al crecimiento pro-unidad de capital, éste se es generalmente inferior debido al alto costo de las instalaciones y a muchas amortizaciones que supone el capital. El proceso más técnico de una economía deberá luchar por el aumento de la producción por cada una de estas unidades fundamentales, pero sin pretender paralelismo. El sistema de Taylor tiene mucho que ver con el avance de este estudio y el rendimiento hombre-hora y unidad-capital.

PRODUCTOR Y CONSUMIDOR:

Entendida la producción como actividad encaminada a satisfacer las necesidades de otras personas a través del cambio, el Productor es el ocupado en tal proceso y Consumidor el que ve satisfechas sus necesidades al final de dicho proceso. En la Economía contemporánea y de acuerdo con lo visto es productor el comerciante y el que presta servicios, como el que produce bienes materiales. Desaparece el sentido estricto y clásico del vocablo, reservado sólo a las actividades con lo por ellos llamado «rendimientos netos», la Agricultura principalmente.

PERIODO ANUAL:

Significa que toda cuantificación de la producción ha de referirse a un período determinado. El más usado es el de un año. Ya explicamos algo al hablar de relaciones entre Producto Nacional y Bienes de capital. El producto Nacional es a manera de una cinta cinematográfica, debe verse íntegramente y se compone de varios momentos o movimientos, mientras que ej. el Capital es una fotografía instantánea. Puede haber pe-

ríodos de análisis mayores, pero la mayoría de los economistas reducen sus cálculos a la medida o período de un año. La producción nacional es un proceso dinámico, a diferencia del capital o los instrumentos de ella que son relativamente estáticos. En un momento dado no podemos decir la cuantía de la producción y por ello se mira en un lapso determinado. Esto porque constantemente se está modificando la cuantía de la misma, nuevas yardas de tela, panes, automóviles son terminados en el momento en que concluimos nuestra investigación, de allí que haya que esperar el vencimiento del período, cuando, con algunas correcciones, adiciones y subtracciones, se determina con relativa exactitud.

POSICION OCUPACIONAL DE LA FUERZA DE TRABAJO:

Son los cuadros que discriminan la situación de la fuerza de trabajo por edades, ocupación, experiencia para el trabajo, desempleo definitivo o transitorio, sexo de los trabajadores, etc.

PROPENSION A CONSUMIR:

Término introducido por Keynes a la Economía con muchos otros y significa, hábito de gastar parte de los ingresos personales en bienes de consumo. Para Keynes es muy estable dicho hábito y el ahorro consecuencialmente variará con la magnitud de los ingresos. Es una nueva versión de las leyes del Consumo de Engel y sobre salarios, del mismo. La propensión marginal al consumo en Colombia es relativamente baja 70%. Esta propensión es magnitud fundamental en la ecuación del multiplicador y determina su cuantía. Este factor es psicológico, aunque de lenta modificación, supone cultura y educación en los pueblos. La teoría del Multiplicador no hubiera fallado en la realidad en algunas economías, si este factor fuera mensurable, pero apenas es supuesto generalmente para las estimaciones. Al través de este factor y su inconmensurabilidad creo que llegó Keynes a su conclusión de que la Economía es Ciencia Social, concepto hoy aceptado universalmente.

PREFERENCIA POR LA LIQUIDEZ:

Preferencia que muestra en ocasiones el que ahorra por mantener su dinero en efectivo, en vez de invertirlo. Cuando en una Economía los ingresos equivalen ej. a 6000 millones de pesos como en Colombia 1951, de ellos se ahorran sin ánimo de inversión, en forma de tesoro 1000, esto produce menos ingresos a un grupo de productores por el axioma kutnesiano, pues este dinero surgió de algún proceso de la producción y fue agregado a la misma y según Keynes la sociedad en total no puede ahorrar sin que esto implique serias perturbaciones. Allí creo encontrar una explicación muy completa a la deflación y la inflación al año siguiente, cuando se inviertan y liberten esos ahorros.

PREMIO DE LIQUIDEZ:

En la seguridad que se tiene de liquidar un bien en cualquier momento y generalmente se paga por tal seguridad, paga el tenedor ganando menos u ofreciendo más, de acuerdo con la seguridad respectiva. La ta-

sa de interés tiene mucha relación con el premio de liquidez en adición a los posibles rendimientos en el período escogido.

PRESUPUESTO ECONOMICO DE LA NACION:

También se le conoce como SUPERPRESUPUESTO de toda la economía y cubre individuos, empresas y Gobierno. Es el presupuesto de los presupuestos. Trabaja sobre ingresos y gastos no ya particulares, sino generales. En él, por el axioma de Kuznets tantas veces mencionado, no debe haber superávit ni déficit por razones obvias. Es una de las más trascendentales ecuaciones de la Economía Contemporánea. Tiene múltiples aplicaciones en relación con Demanda y Oferta Globales de la Economía y con previsiones de Inflación y Deflación en un futuro más o menos cercano. Predice e influye aún en demandas futuras. En fin, son múltiples las aplicaciones de este concepto especialmente para la Política Económica. Por vía de ejemplo doy el Presupuesto para la Economía Colombiana en 1947 y en millones de pesos advirtiéndolo: 1) que todos los datos provienen del cuadro de ingresos por partes distributivas 2) que en el rubro Consumidores, el renglón «ingresos» es igual a los ingresos personales después de deducir los impuestos El renglón «gastos» es igual a los gastos de los consumidores. 3). En el rubro «negocios» el renglón «ingresos» es igual a las utilidades retenidas, más los cargos de depreciación. El renglón «gastos» es igual a la formación bruta de capital privado. 4). En el rubro «comercio exterior» el renglón «gastos» es igual a las exportaciones netas. 5). En el renglón «Gobierno» los ingresos son iguales a las entradas por concepto de impuestos, menos el déficit de las empresas del gobierno. El renglón «gastos» es igual al total de gastos en bienes y servicios más los gastos de transferencias internas. Se excluyen las transformaciones al exterior. 6). El renglón «déficit» es igual al déficit menos las transferencias al exterior. 7). El rubro «ajuste» es igual a gastos por transferencias internas. Esto debe deducirse, puesto que no es factor de ingreso o un producto de gasto.

PRESUPUESTO O SUPERPRESUPUESTO DE COLOMBIA, 1947, millones de pesos.

	INGRESOS	GASTOS	AHORROS
Consumidores	3.000.9	2985.4	15.5 (signo más)
Negocios	278.5	447.0	168.5 (menos)
Comercio exterior		193.0 (s.menos)	193.0 (más)
Gobierno	436.4	476.4	40.0 (menos)
Ajuste	42.0	42.0 (s.menos)	42.0 (men)
Producto Nacional bruto	3.673.8	3.6733.8	0 (cero)

PRINCIPIOS DE CORRECCION DE NOMINAL A REAL: Atrás vimos que ingreso nominal se da generalmente en dinero no corregido, real es un ingreso, corregidas las perturbaciones que introduce el dinero en el sistema respectivo. Existe un método directo de corrección del ingreso

nominal a real, que se expresa en las tres siguientes fórmulas, la última hechas las reducciones matemáticas.

Relación entre los valores monetarios (Cantidades de 1951 x P de 1951)
de la Producción (Cantidades de 1950 x P de 1950)

Relación entre los valores reales (Cantidades de 1951 x P de 1950)
de la P (Cantidades de 1950 x P de 1950)

Relación entre los valores mone-
tarios de la Producción (Cantidades de 1951 x Precios de 1951)

Relación entre los valores reales (Cantidades de 1951 x Precios de 1950)
de la Producción.

También existe el método de los números índices, comprando producción de varios años. Es método indirecto y no bien aceptado, aunque el de mayor uso. También se usa el método de las Ponderaciones, un poco más complejo que el índice, pero que conduce al mismo resultado. Son proporciones de cálculo del conjunto de los bienes, las cuales se llaman ponderaciones. Hay otros métodos, pero en general se puede afirmar que la corrección exacta está bien lejana todavía, pues hay muchas complicaciones, cuando se toman en cuenta precios al por mayor, etc.

PESOS DEL AÑO Y (1952 igual a 100.

Se acostumbra mucho esta expresión al tratar de corregir ingreso nominal a real por el método indirecto de los números índices. Se toma un año base, que debe ser el más normal, no de guerra, u otras perturbaciones económicas o políticas. Escoger este año es un problema de «ojo clínico» del Economista. Currie escogió el 1939 para su estimaciones. 1938 es muy frecuente en los Estados Unidos, año interbélico. Inglaterra empieza a corregir, al cambiar sus años bases que fueron 1913 y 1914 hasta hace no muchos años. 1952 igual a 1000, quiere decir que todas las proporciones incluirán necesariamente la cantidad, precios etc., de dicho año. La exposición primera dice relación a pesos del año base. Cuando sólo se dice **pesos del año** sin otra denominación, se está frente a un ingreso generalmente nominal, no corregido.

RUBROS. ITEMES:

Son términos que generalmente significan TITULOS o ROTULOS, Casillas o Divisiones en la materia.

TERMINOS DE COMERCIO:

Se entiende por tal la cantidad de bienes y servicios que una nación recibe de otra, en el cambio internacional, a cambio de una unidad de sus propios productos. Los países industrializados tiene muchos ingresos reales por «términos de comercio», pues generalmente el trabajo en la producción de materias primas es más barato. Los «términos de comercio» tienen mucho que ver con las desigualdades en los salarios internacionales y con la posición muchas veces acreedora de las naciones transformadoras. El cambio en los precios en el exterior puede hacer subir los

ingresos o bajar los mismos, porque se modifica la cantidad de bienes en el cambio. Esto puede dar origen a serias perturbaciones y aún al desempleo, cuando afecta elasticidades semi-puras de producciones con margen exportable.

TIPOS O MODELOS DE PLANES:

La planificación no es excepcional en la Economía contemporánea, pero ella trata de acomodarse al sistema político democracia, es decir, conserva la libertad en las relaciones económicas y en la actividad financiera. Es una coordinación del Gobierno, Empresas y Fuerza de trabajo, para determinar en el futuro, ingresos y gastos. Son Políticas económicas orientadas hacia un fin previsto, para lo cual sirve mucho el Superpresupuesto de que se habló. Son cálculos aproximados sobre el incremento probable de la productividad, el ingreso y la fuerza de trabajo, con base en estadísticas varias. Así lo hizo Mr. Currie y su Misión para Colombia y a cinco años de plazo. Se trata de «Modelos» o «Planes» que indican las diferentes posibilidades de una Economía, dado el análisis de las variables y supuesto el CETERIS PARIBUS (si los demás elementos permanecen invariables). Es un criterio de acción, con base en combinación adecuada de caminos a seguir. Apreciación realista de los diversos caminos a elegir en materia de política Económica. Combinaciones varias, pero compatibles con el máximo nivel de ocupación, todo con base en la igualdad ingreso-producto.

TRANSFERENCIAS:

Es uno de los renglones más importantes y complejos de las cuentas de la Nación. Comprende Públicas como pensiones de vejez, ayuda a desocupados, ciertos intereses por bonos no comunes, de guerra, y en el sector privado industrial, ciertos pagos, costos de producción que son ingreso de una industria y gasto de otra, lo mismo que determinadas donaciones en el sector privado y algunos aspectos de las inversiones del Seguro Social. En general, no se incluyen en el Ingreso Nacional, pues son pagos por los cuales no se prestan servicios dentro del año respectivo y no representan producción y no puede haber ingreso, dentro de un año que no equivalga a una producción en el mismo. Una estimación completa deduciría todos los gastos del Gobierno, salvo los procedentes de sus propias industrias, pues éste deriva su actividad mayoritariamente de los impuestos y gasta por transferencia. Entonces, para evitar duplicaciones o se cuentan en cabeza social o en el rubro Gobierno, pero no en ambos.

TIERRA Y CAPITAL FIJO:

Es tradicional de la Economía dividir los bienes de producción de uso durable en Tierra y capital fijo. Para muchos la diferencia existe en que la primera es dada por la naturaleza y el segundo (maquinarias, herramientas etc.), es de fácil aumento y reproducción por el hombre. Sin embargo, no son excepcionales los casos, en que es muy difícil distinguir en la tierra lo natural y lo que ha sido creado por la actividad del hombre sobre la tierra para darle valor. Los economistas modernos son más lógicos cuando dicen que los factores de producción son Bienes de ca-

pital (en donde incluyen recursos naturales) mano de obra y organización. Los clásicos decían Naturaleza, capital y trabajo y luego se le agregó la Administración. El concepto de Capital fijo, dice relación generalmente a capital desde el punto de vista social, instrumentos durables de la producción. El capital Circulante equivale generalmente a capital individual, circulante, capital de trabajo, que se puede convertir en fijo. Las materias primas y los inventarios, generalmente son capital «circulante». La tierra no siempre es bien de Producción, depende el uso, pues utilizada para construcciones, parques etc., es un bien de consumo de uso más o menos durable.

THE ECONOMETRIC SOCIETY:

Es actualmente la más importante Sociedad Internacional para el avance de la Teoría Económica en sus relaciones con la Estadística y las Matemáticas. Organización estrictamente científica sin tendencia política, ni de ningún orden reducido. Su objetivo esencial es favorecer los estudios de carácter cuantitativo en los problemas económicos contemporáneos. Trata de unificar los estudios teóricos y los prácticos en Economía. Funciona la sede principal en los Estados Unidos (Chicago) y a ella pertenecen, especialmente a su Consejo Directivo, las figuras más importantes y mundiales de la Economía Moderna y Contemporánea. Para pertenecer a la sociedad es necesario ser candidatizado por dos socios, aprobado por el Consejo, ser sometido a una votación universal de miembros de todos los países del orbe. Publica la Revista «ECONOMETRICA», la cual circula apenas cuatro veces por año y en ella se conoce el pensamiento más palpitantes sobre hechos económicos. Se publica en varios idiomas. Fundada en Diciembre 29 de 1930 su primer Presidente fue el Profesor Irvig Fisher, el gran divulgador de la Teoría Cuantitativa de la Moneda. Todos los socios tenemos obligación de colaborar para el éxito de las reuniones que cada año se celebran en diversos sitios del mundo. Actualmente se planea la primera reunión en América Latina y a ella asistirán economistas de todo el continente.

UNIDADES FUNDAMENTALES:

Keynes usa dos unidades fundamentales para calcular magnitudes del ingreso o la producción, una de Valer traducida a dinero y otra de cantidad. Trabaja con unidades de trabajo y con unidades de salarios, salario en dinero de una unidad de trabajo. Combina admirablemente bien las tendencias mercantilistas con el oro y la plata, como base de riqueza, con las teorías de Ricardo y Marx sobre valor-trabajo, pero para conclusiones diferentes, más económicas que sociales. Cuando no se había entendido su técnica, tuvo fuertes críticas en Inglaterra y aún llegó a suponerse socialista, cosa que bien pronto desapareció, a medida que se explicó y entendió la unidad de su pensamiento y su objetividad.

VARIABLES:

(Véase Elementos determinante del sistema económico).

VISIBLES E INVISIBLES:

Se usan los términos importación y exportación para significar bienes y servicios vendidos o comprados al exterior. Visibles se llaman las exportaciones o importaciones que pasan por el control de los agentes del Gobierno en las aduanas. Equivale a la balanza de Comercio de los clásicos, físicos. La de Pagos, incluye invisibles para mejores estadísticas y éstos son servicios, transporte, algunas sumas que van al exterior para diplomáticos, cruz Roja Internacional. Turismo. Colombia exporta invisiblemente cuando presta servicios por ej. a los norteamericanos que nos visitan. Puede una balanza ser aparentemente favorable o desfavorable, si no se estiman los invisibles y sólo los físicos.

VARIAS RELACIONES:

La Economía contemporánea está observando si es posible, una relación entre el Ingreso, presupuesto, capital, riqueza nacional y dinero principalmente y relación cuantitativa, pues la cualitativa es indudable. Que el ingreso Nacional es igual a 10 veces los ingresos públicos. Que es el 15% de la riqueza nacional se lee en los cálculos del ingreso para el Brasil. Keynes sostiene que la relación entre el ingreso nacional y la cantidad de dinero dependerá de las preferencias de liquidez. El hallazgo de dicha relación, contribuiría profundamente al equilibrio económico, pero todavía es ideal de la Economía.

VOLUNTARIA E INVOLUNTARIA DESOCUPACION:

Al explicar las variaciones de la ocupación, tema central contemporáneo, se encuentra con dos tesis: La de los clásicos que sostuvieron que la desocupación era fenómeno voluntario que puede corregirse con baja de salarios, cuando ha descendido la productividad marginal de su trabajo, con algunas excepciones. Keynes sostiene que tal desocupación es involuntaria y originada en la insuficiencia de la demanda para absorber todos los productos de una economía de pleno empleo de las fuerzas productivas. Tanto Keynes como los clásicos están de acuerdo en el precio de los salarios en relación con la productividad marginal del trabajo, aunque los segundos ya habían ensayado sus teorías del Fondo de salarios y la Ley de Bronce, para explicar la diferencia de los mismos.

VARIOS INGRESOS EN DIFERENTES PAISES:

Esta estimación se da por vía de inquietud, con la advertencia de que fue hecha por varias autoridades y dice relación a varios años, especialmente de 1940 en adelante. Estados Unidos Dlas. 200.000. millones (1945) Inglaterra 4.595 millones de Libras en 1.938. COLOMBIA 5.200 millones de pesos e 1950. Otro dato y estimación lo eleva bruto a 6.1000 millones. Se ha planificado la Economía para obtener 7.554 millones de pesos en 1953 en la mitad del Programa técnico Colombiano. Argentina: \$ 9.494 (1.941). Brasil: 65.000 millones de Cruzeiros (1.944). Méjico: 25.6000 millones de pesos en (1.949). Venezuela 1.500 millones de Bolívares en 1945. La evolución del ingreso Colombiano desde la primera estimación hecha por el NATIONAL BUREAU OF ECONOMIC RESEARCH

en 1940 es: \$ 1098 millones para tal año. La Misión Currie lo calculó en \$ 3.239 para 1947 y también líquido o neto. Nuestro cálculo es de \$ 5.200 para 1950 y para 1953 se espera que llegue a \$ 7.554 millones de pesos. El crecimiento del ingreso colombiano es muy superior al de muchos países, por razones principalmente técnicas en evolución. Adelante veremos algunas cifras comparativas con ingresos promedios.

VARIOS CUADROS DE LAS CUENTAS DE COLOMBIA:

Sin pretender agotar una materia de suyo amplia, no quiero terminar estas notas, sin antes presentar los cuadros más importantes de las cuentas de Colombia, materia de suyo novísima entre nosotros y cuya inteligencia ya es fácil, para quien haya seguido estas definiciones.

El ingreso Colombiano de 1947 era de \$ 308 per-cápita, que convertido a dólares al tipo de cambio de esa época 1.75 equivale a U.S. 176 anuales. En tanto que para la misma época, el del Perú era de Dls. 98. Brasil Dls. 140. Chile Dls. 330. Estados Unidos Dls. 1400. Es de anotar que entre esa época y la actual, el tipo de cambio se ha elevado primer a 1.95 y actualmente se viaja al 250, dentro de cierta técnica típica de nuestra economía. (Ley 167 de 193., 90 de 1948 y D. Ley 637 de 1951 sobre tipo de cambio).

PRODUCTO NACIONAL BRUTO Y COMPONENTES EN COLOMBIA EN 1947 en millones de pesos.

GASTOS	\$ 3.673.
Gastos del Gobierno en bienes y servicios (ordinarios)	269.4
Gastos del Gobierno en bienes y servicios (Capital ..	165.0
Formación bruta de capital (Privado)	447.0
Exportaciones Netas (más)
Importaciones Netas (menos)	193.0
Gastos de los consumidores	2.985.4
INGRESOS	3.673.8
Menos Depreciación	128.5
Menos impuestos indirectos y utilidades de las em- presas del Gobierno	306.3
INGRESO NACIONAL	3.239.0
Más transferencias	42.0
Menos utilidades retenidas	150.0
RENTA PERSONAL	3.131.0
Menos Impuestos sobre la Renta directos	130.1
GASTOS DE LOS CONSUMIDORES (menos) ..	2.985.4
RENTA DISPONIBLE	3.000.9
GASTOS DE LOS CONSUMIDORES (menos) .. .	2.985.4
AHORROS PERSONALES	15.5

En esta forma se combinan los diferentes términos que se definieron y se da una aplicación práctica a la Economía Colombiana.

INGRESO NACIONAL EXPRESADO EN LOS PRECIOS ACTUALES Y LOS DE 1947.

El cuadro siguiente pretende analizar el progreso económico colombiano en términos reales, lo que se hace convirtiendo el ingreso nacional a cifras de lo que hubiera sido si el valor del peso, es decir, su poder adquisitivo, hubiese permanecido constante. Para medir los aumentos en el nivel de vida o en la productividad hay que tomar en consideración los aumentos de la población y la coordinada expansión de la fuerza de trabajo. En Colombia en el período examinado por Currie, nueve años, la población aumentó en un 18% aproximado y la fuerza de trabajo más o menos en la misma proporción. De suerte que el aumento del ingreso o renta real total per-cápita o en productividad por trabajador, no fue un 50%, sino sólo de un 27%, de acuerdo con el siguiente raciocinio.

Población en 1938, 8.889.000. Pob. en 1947, 10.538.000 H. aumentó en un 18% Ingreso en 1939, \$ 1098 millones. Distribuidos el Ingreso entre la Población de 1939 nos da \$ 123 por cabeza. Como aumentó en un 50% que es \$ 549 que sumados al anterior nos da \$ 1647 millones para 1947. Al dividir los 1647 entre la población de este año, tenemos \$ 156 per-cápita. Ahora si 123 -iguales a 100, los 156 a cuánto igualará?

$$100 \times 156$$

$$\frac{\quad}{123} = 127. \text{ Como se partió de ciento, 27 es el aumen-}$$

to efectivo. Existen otros métodos para llegar a esta cifra, pero damos el más sencillo. En general los métodos de análisis seguidos por la Misión Currie para el estudio de la Economía Colombiana, se encuentran en los diversos APENDICES al Informe General y en idioma inglés.

Ingreso Nal. Precios actuales Millones de \$	Indice de cos de vida. (1947 = 100).	Ingreso Nal. Precios de 1947. millones de \$
1939	1.049	48.0 2.185
1944	1.660	69.5 2.388
1947	3.239	100.0 3.239

Este es un cuadro simplificado, pues completo incluye todos los años entre 1939 y 1947.

INGRESO NACIONAL EN 1950. Por actividades.

Estimaciones elaborados por M. F. Diferimos del concepto y estimaciones del señor Miguel Fadul, pues consideramos que éste alcanzó a la suma de \$ 5.200 millones y estamos de acuerdo en cuanto a sólo considerar el valor agregado por razones obvias.

Agricultura: 1.938.4 (todo en millones) Minería: 131.8. Construcción 101.8. Industria. Transformación: 912.5: Comercio 538.0. Finanzas y seguros 95.0. Transportes: 199.9. Comunicaciones y servicios Públicos: 63.7. Servicios 320.7. Gobierno Civil y Militar: 353.6. Resto del mundo: menos 10.0: Alquileres y Rentas: 405.8. TOTAL \$ 5.051.2 millones.

AHORROS E INVERSIONES PRIVADAS EN COLOMBIA EN 1950.

Cifras de M. Fadul.

INVERSION	millones	AHORRO	
Compra en bienes de capital	580.3	Utilidades no repartidas S.A.	43.3
Aumento en inventarios S.A. y otras 75.0 más 43.1	118.1	Depreciaciones	138.5
Déficit menos superávit real del Gobierno menos	27.2	Ahorros personales	489.4
		Total del ahorro	671.2
Total de Inversión	671.2		

Aparte de los cuadros que acabamos de presentar, tomados del informe de la Misión Currie, existen muchos otros de trascendental importancia para apreciar la marcha de la Economía Colombiana en los últimos años y para aplicar las nociones y conceptos que viajan a lo largo de este ensayo.

--- BIBLIOGRAFIA:

Para la elaboración de este trabajo he tenido a la vista y muchas ocasiones he reproducido literalmente las definiciones de los siguientes autores. Este no descarta las aportaciones personales y el criterio de selección y organización.

«TEORIA GENERAL DE LA OCUPACION EL INTERES Y EL DINERO» J. M. KEYNES.— «ESTRUCTURA DE LA ECONOMIA (Introducción al Estudio del Ingreso Nal.) R. R. J. HICKS y A. G. HART. «INTRODUCCION A KEYNES». R. PREBISCH.— «INTRODUCCION A LA ECONOMIA CONTEMPORANEA» G. SOULE. «NATIONAL INCOME A SUMARY OF FINDINGS» S. KUZNETS. (versiones) «INFORME DE LA MISION DEL BANCO INTERNACIONAL DE R. Y FOMENTO PARA COLOMBIA» L. CURRIE. «INFORME FINAL» COMITE DE DESARROLLO ECONOMICO DE COLOMBIA». ELEMENTOS DE ECONOMIA POLITICA» L. TARMIS. «CURSO DE ECONOMIA MODERNA» P. SAMUELSON. «CONCLUSIONES TECNICAS DE ECONOMISTAS AMERICANOS. CANADIENSES E INGLESES». CONCEPTOS DE RAFAEL ALBERTO ZUÑIGA Y R. URRUTIA MILLAN. «LA ECONOMIA DE KEYNES» DILLARD. DEFINICIONES DEL FONDO MONETARIO INTERNACIONAL. DEPTO. DE COMERCIO DE LOS ESTADOS UNIDOS». «ESTIMACIONES DE MIGUEL FADUL».

J. Emilio López